

Muchísimas gracias por su interés en nuestras nuevas tecnologías de congelación PROTON y de descongelación FUSION.

Al igual que Vd. pensamos que estas tecnologías tienen un gran potencial de crecimiento tal como sucedió en Japón y en el resto de Asia y cómo ahora empieza a suceder ya en Europa y América.

Estaríamos muy felices si Vd. pudiese ayudarnos a desarrollar este negocio en su territorio de influencia.

A pesar de que es una tecnología con un coste superior a los congeladores normales, sus múltiples ventajas en términos de calidad, producción, financieros, sanitarios y de medio ambiente hacen que su precio sea realmente muy competitivo y sobre todo, que sea una inversión muy rentable para el cliente.

Me gustaría explicarle nuestra forma de trabajar con quien desea ser un **AGENTE PROTON**.

A diferencia del Distribuidor que como requisito imprescindible debe adquirir un equipo experimental, el Agente PROTON no debe realizar ninguna inversión pues los posibles tests se realizarán con el equipo que dispone PROTON EUROPE.

Lo que sí debe tener el Agente es un gran conocimiento de la tecnología PROTON.

Con este fin, el Agente deberá realizar un **Curso de Formación PROTON** (presencial u on-line) para conocer la congelación en general y la tecnología PROTON en profundidad, incluyendo un análisis técnico, ventajas, modelos, aplicaciones, instalación y toda la información necesaria para que puedan trasladársela a sus futuros clientes de forma precisa.

El Agente deberá realizar una labor de prospección y de introducción de la tecnología a posibles clientes, poniendo en conocimiento de PROTON EUROPE los datos de contacto y actividad de éstos.

Desde ese momento, PROTON EUROPE será quien se encargue de tratar directamente con el cliente con el fin de venderle nuestra tecnología.

A diferencia del Distribuidor, la labor del Agente es sólo de introducción y presentación de la tecnología al posible cliente, delegando en PROTON EUROPE el resto de gestiones.

En caso de realizar una venta al cliente, el Agente percibirá una **comisión** (que le comunicaremos personalmente en caso de seguir interesado) del total de la factura como agradecimiento a su colaboración.

El Agente puede ir ampliando su red local teniendo a su vez Sub-Agentes que pueden trabajar con una parte menor de la comisión.

Por supuesto, todos los gastos originados por esta actividad corren a cuenta del Agente a cuenta de las futuras comisiones.

En definitiva, le ofrecemos una forma de ganar una cuantiosa comisión solo por introducir la tecnología PROTON a futuros clientes.

No debe dejarse engañar por el porcentaje, pues al ser máquinas con un precio que no son bajos, las comisiones en términos monetarios por cada operación son muy importantes. Este porcentaje es establecido por el fabricante en Japón y creemos, como él, que uno superior dispararía el PVP final dificultando la operativa comercial.

Por supuesto, todas estas condiciones y otras se recogen por escrito en un "**Contrato de Agente Comercial PROTON**" a firmar entre ambas partes en el momento que el Agente desee iniciar esta labor.

En definitiva, buscamos un **perfil** de personas respetuosas, tolerantes, educadas, éticas, honestas, generosas, leales, amables y en definitiva, con elevadas normas éticas y de comportamiento y mejor si tienen una orientación social de servicio a la comunidad en su forma de pensar.

Nuestra sincera opinión es que estamos ofreciendo un negocio diferente y con una gran expansión a cambio de esfuerzo comercial especializado.

Evidentemente, nuestra idea es trabajar con una sola persona o empresa en su territorio y desearíamos que Vd. se convirtiese en nuestro **AGENTE PROTON**.

Póngase en contacto con nosotros a través del mail proton@innovafish.com y le ampliaremos toda esta información.