

A man in a green jacket is crouching on a beach at sunset. The background shows the ocean and a sunset sky with warm colors. The man is looking out towards the sea.

LIFEWAVE®

PLAN DE COMPENSACIÓN LIFEWAVE

COMISIONES Y BONUS

BONUS DE PRESENTACIÓN DE PRODUCTOS | COMISIONES BINARIAS | MATCHING BONUS

BONUS DE PRESENTACIÓN DE PRODUCTOS (PIB)

Cada vez que usted presenta personalmente nuestros productos a un nuevo Brand Partner mediante un kit de inscripción, comienza a ganar dinero. La cantidad pagada por los diferentes paquetes de inscripción se indica a continuación:

PREMIUM	ADVANCED	CORE
\$405/€385	\$75/€71	\$35/€33

Los bonus de presentación de productos (PIB) también se pagan cuando un Brand Partner inscrito personalmente compra un kit de ampliación, con el fin de aumentar sus niveles de inventario a medida que desarrolla su negocio. El bonus que se paga es la diferencia de precio entre los dos paquetes.

AUMENTOS DE CATEGORÍA STARTER

CAMBIO DE RANGO	BONUS
STARTER A CORE	\$35/€33
STARTER A ADVANCED	\$75/€71
STARTER A PREMIUM	\$405/€385

AUMENTOS DE CATEGORÍA CORE

CAMBIO DE RANGO	BONUS
CORE A ADVANCED	\$40/€38
CORE A PREMIUM	\$370/€352

AUMENTOS DE CATEGORÍA ADVANCED

CAMBIO DE RANGO	BONUS
ADVANCED A PREMIUM	\$330/€314

PRECIOS DE INSCRIPCIÓN*

DESCRIPCIÓN DEL KIT	PRECIO	VOLÚMENES	PIB
Inscripción Premium	\$1,750/€1,663	745**	\$405/€385
Aumento de categoría Starter a Premium	\$1,725/€1,639	745**	\$405/€385
Aumento de categoría Core a Premium	\$1,455/€1383	565**	\$370/€352
Aumento de categoría Advanced a Premium	\$1,215/€1,155	445**	\$330/€314
Inscripción Advanced	\$535/€508	300	\$75/€71
Aumento de categoría Starter a Advanced	\$510/€484	300	\$75/€71
Aumento de categoría Core a Advanced	\$240/€228	120	\$40/€38
Inscripción Core	\$295/€280	180	\$35/€33
Aumento de categoría Starter a Core	\$270/€256	180	\$35/€33
Inscripción Starter	\$25/€24	0	\$0/€0

*Los precios no incluyen impuestos ni gastos de envío.

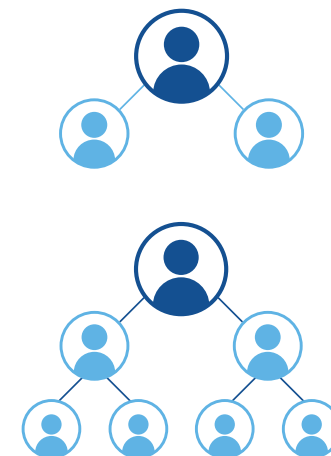
**Solo una parte del volumen indicado se aplica al mes de la compra. Con estos kits se otorgan dos meses adicionales de 110 PV cada uno, por lo que el volumen menos 220 PV es lo que se aplica en el mes de la compra.

COMISIONES BINARIAS

Las comisiones binarias son una forma poderosa de generar ingresos residuales. El núcleo del plan de compensación de LifeWave se centra en la creación de un equipo dentro de un modelo binario. Esto significa que sus ganancias se basan en una estructura de equipo con un máximo de dos posiciones directamente debajo de cada cuenta, una a la izquierda y otra a la derecha (ver diagrama).

Cuando inscriba nuevos Brand Partners, simplemente los coloca a su izquierda o derecha. Si las posiciones inmediatamente debajo de usted están ocupadas, los coloca debajo de la primera posición disponible a su izquierda o derecha. Cada Brand Partner puede optar por aplicar la estrategia de colocación que mejor se adapte a sus necesidades. Su patrocinador puede proporcionarle asesoramiento sobre la colocación.

Una vez que obtenga la calificación binaria, sus comisiones binarias se basan no solo en las inscripciones y compras de miembros situados debajo de su posición, sino también en las compras de los clientes, sin importar a cuántas posiciones por debajo de la suya se encuentren. Cada compra realizada por un Brand Partner y sus clientes inscritos personalmente recibe un valor de puntos que se clasifica como el Volumen Personal o PV de ese Brand Partner. El PV asociado a cada compra de un Brand Partner fluye hacia arriba a través de la red como Volumen de Negocio o BV.



La calificación binaria se define por los siguientes criterios:

- Estar activo (al menos 55 PV cada 31 días) en el periodo de calificación
- Tener al menos un Brand Partner activo* patrocinado personalmente en cada tramo
- Tener, al menos, 660 BV en el tramo de potencia (fuerte) y 330 BV en el tramo de ganancias (débil). Debe existir la proporción volumen-ciclos correcta. (Su tramo de potencia es el que tiene más volumen, lo que podría cambiar de una semana a otra)

¡Eso es todo! ¡Cada vez que un Brand Partner cumple con estos tres simples requisitos en una semana de comisiones, usted gana una comisión binaria por valor de 50,00 \$!

Su pago máximo de bonificación por ciclo semanal está limitado por su rango pagado semanal alcanzado, independientemente de cumplir con los requisitos binarios y la proporción de volumen-ciclos. Consulte la tabla de pagos máximos semanales correspondientes a los rangos pagados en la página siguiente para obtener más información. Además, los volúmenes que podrían haberle calificado para una bonificación por ciclos (proporción correcta del volumen en los tramos de potencia y de ganancias), pero que exceden la cantidad de pago permitida por semana (según los máximos por rango pagado), se consumirán semanalmente en una proporción de 2:1 para todos los rangos pagados de Manager y superiores (los rangos pagados de Manager quedan excluidos durante las primeras 52 semanas posteriores a su inscripción).

El estado activo se define por uno de los tres siguientes criterios:

- Realizar un pedido con un mínimo de 55 PV en un periodo continuo de 31 días
- Tener una compra de suscripción mensual que contenga productos con un mínimo de 55 PV
- Cada vez que usted vende personalmente productos con un mínimo de 55 PV a clientes minoristas o preferentes a través de su sitio web LifeWave replicado en un periodo continuo de 31 días

Y mientras mantenga su estado activo, su volumen no convertido en ciclos y no consumido continuará sumándose como volumen acumulado. Sin embargo, se eliminará semanalmente de forma continua el volumen con una antigüedad de más de 52 semanas. El volumen más antiguo será el primero en convertirse en ciclos.

**Un Brand Partner con un mínimo de 55 PV en un periodo continuo de 31 días.*

Regla de volumen convertido en ciclos

Cualquier volumen no convertible en ciclos (debido a la falta de proporción volumen-ciclos en los tramos de potencia y ganancias) se guardará como volumen remanente.

Regla de barrido

El exceso de volumen que se puede convertir en ciclos (correspondiente a la proporción volumen-ciclos) de los tramos de potencia y de ganancias se consumirá cada semana en función de los pagos máximos semanales de rango pagado (consulte la tabla anterior) en una proporción de 2:1 para distribuidores con rango pagado de Manager o superior. Los distribuidores con rango pagado de Manager quedarán excluidos de la regla de barrido durante las primeras 52 semanas posteriores a su inscripción.

Por ejemplo, si tengo el rango pagado de Director, el máximo que puedo convertir en ciclos cada semana sería 50 ciclos o 2500 \$. Si tuviera 19.800 en mi tramo de ganancias y 39.600 en mi tramo de potencia, habría ganado el equivalente a 60 ciclos o 3000 \$ sin los pagos máximos semanales de acuerdo al rango pagado. Como Director pagado, el máximo que puedo ganar por ciclos a la semana es 2500 \$; 500 \$ generados en ciclos están por encima de la cantidad permitida. Todo el volumen asociado a los ciclos (19.800 en el tramo de ganancias y 39.600 en el tramo de potencia) se consumirá al finalizar la semana y recibiré un máximo de 2500 \$ en comisiones. Los 500 \$ en comisiones no elegibles se perderán. Todo el volumen convertible en ciclos se habrá pagado y/o consumido.

Regla de antigüedad de volumen

Cualquier volumen que no se haya convertido en ciclos (debido a una proporción volumen-ciclos desequilibrada) y no sea eliminado debido a la regla de barrido se guardará como volumen remanente y se podrá utilizar en el próximo ciclo de comisiones (cuando la proporción de volumen-ciclos sea correcta y no exceda el importe máximo semanal pagado de acuerdo al rango). El volumen más antiguo se convierte en ciclos y se pagará antes que el volumen más reciente. El volumen que tenga más de 52 semanas de antigüedad y aún no se haya convertido en ciclos o consumido se eliminará automáticamente de forma semanal y continua. Si un distribuidor pasa a estar inactivo, su volumen será consumido automáticamente.

Pago máximo semanal en función del rango pagado

Título de inscripción/rango pagado	Comisión máxima
Brand Partner calificado como binario	\$100/€96.00
Manager	\$1,500/€1,440
Director	\$2,500/€2,400
Sr. Director	\$3,500/€3,360
Executive Director	\$7,500/€7,200
Presidential Director	\$12,500/€12,00
Sr. Presidential Director	\$25,000/€24,00

MATCHING BONUS*

Los Matching Bonus son otra manera de generar ganancias residuales y se basan en la organización construida por usted. Puede ganar Matching Bonus sobre la base de las comisiones binarias ganadas por las personas a las que usted haya inscrito personalmente, las personas inscritas personalmente por estas y las personas inscritas personalmente por estas últimas.

NIVEL DE PATROCINIO	BONUS
NIVEL 1 BRAND PARTNERS INSCRITOS POR USTED (1.ª generación)	25 %
NIVEL 2 BRAND PARTNERS INSCRITOS POR SU PRIMERA GENERACIÓN (su 2.ª generación)	20 %
NIVEL 3 BRAND PARTNERS INSCRITOS POR SU SEGUNDA GENERACIÓN (su 3.ª generación)	20 %

Requisitos para el Matching Bonus

PRIMER NIVEL MATCHING BONUS	<ul style="list-style-type: none">• Estar activo con un mínimo de 110 PV en un periodo de 31 días• Tener un rango de Manager pagado o superior
SEGUNDO NIVEL MATCHING BONUS	<ul style="list-style-type: none">• Estar activo con un mínimo de 110 PV en un periodo de 31 días• Tener un rango de Manager pagado o superior• Tener un mínimo de 6 ciclos en la semana de comisiones pagadas
TERCER NIVEL MATCHING BONUS	<ul style="list-style-type: none">• Estar activo con un mínimo de 110 PV en un periodo de 31 días• Tener un rango de Manager pagado o superior• Tener tres Socios de Marca Activos patrocinados personalmente** con un PV acumulado desde su inscripción en LifeWave mínimo de 180 en cada pierna• Un Brand Partner en cada tramo debe estar calificado para el Matching Bonus de 2.º nivel• Tener un mínimo de 10 ciclos en la semana de comisiones pagadas

*Los Matching Bonus se calculan basándose únicamente en la comisión binaria y en ningún otro bono.

**Un Brand Partner con un mínimo de 55 PV en un periodo continuo de 31 días.

Tope de pagos

El Plan de Compensación de LifeWave ofrece un generoso tope de pago del 60 por ciento. Esto significa que en cada semana de comisiones, el total de comisiones binarias y Matching Bonus tiene un tope correspondiente a un importe en dólares igual al 60 por ciento del BV total de la respectiva semana de comisiones. El tope se aplica únicamente a las comisiones binarias y a los Matching Bonus y no afecta al resto de los bonus pagados (por ejemplo, PIB, pagos de promociones y ganancias por ventas minoristas)

Nota: Las 4 primeras comisiones binarias de cada semana están exentas del tope de pagos.

